

1. Caracterização da Unidade Curricular

1.1. Designação da Unidade Curricular

1.1.1. Designação

Direito das Empresas e do Trabalho

Curso(s):

Gestão

Gestão (P.L.)

1.1.2. *Designation*

Labour Law and Corporate Governance

Course(s):

Degree in Management

1.2. Sigla da área científica em que se insere

1.2.1. Sigla da área científica

D

1.2.2. *Scientific area's acronym*

D

1.3. Duração da Unidade Curricular

1.3.1. Duração

Semestral

1.3.2. *Duration*

Semestral

1.4. Total de horas de trabalho

1.4.1. Horas de trabalho

Horas de Trabalho: 0162:00

1.4.2. *Working hours*

Working hours: 0162:00

1.5. Total de horas de contacto
1.5.1. Horas de contacto

(T) Teóricas:	0043:52	(TC) Trabalho de Campo:	0000:00
(TP) Teórico-Práticas:	0014:37	(OT) Orientação Tutorial:	0026:00
(P) Práticas:	0000:00	(E) Estágio:	0000:00
(PL) Práticas Laboratoriais:	0000:00	(O) Outras:	0000:00
(S) Seminário:	0000:00		
Horas Contacto:	0084:29		

1.5.2. Contact hours

(T) Theoretical:	0043:52	(TC) Field Work:	0000:00
(TP) Theoretical-practical:	0014:37	(OT) Tutorial Guidance:	0026:00
(P) Practical:	0000:00	(E) Internship:	0000:00
(PL) Laboratory practices:	0000:00	(O) Other:	0000:00
(S) Seminar:	0000:00		
Contact Hours:	0084:29		

1.5.3. % Horas de contacto à distância

Sem horas de contacto à distância

1.5.4. % Remote contact hours

No remote hours

1.6. ECTS

6

2. Docente responsável e respetiva carga letiva na Unidade Curricular
2.1. Docente responsável e carga letiva (preencher o nome completo)

JOAQUIM ALFREDO DA GRAÇA DANTAS RODRIGUES

TPGN22 (4.5 horas semanais; 67.5 horas semestrais), TPGN23 (4.5 horas semanais; 67.5 horas semestrais)

2.2. Responsible academic staff member and lecturing load (fill in the full name)

JOAQUIM ALFREDO DA GRAÇA DANTAS RODRIGUES

TPGN22 (4.5 week hours; 67.5 semester hours), TPGN23 (4.5 week hours; 67.5 semester hours)

3. Outros docentes e respetivas cargas letivas na Unidade Curricular

3.1. Outros docentes e respetivas carga letivas

JOSÉ ANTÓNIO MARTINS LUCAS CARDOSO

TPGD21 (4.5 horas semanais; 67.5 horas semestrais), TPGD23 (4.5 horas semanais; 67.5 horas semestrais)

SUSANA ISABEL MIGUENS CARRILHO

TPGN21 (4.5 horas semanais; 67.5 horas semestrais)

VÂNIA ALEXANDRA DOS SANTOS SIMÕES

TPGD22 (4.5 horas semanais; 67.5 horas semestrais)

3.2. *Other academic staff and lecturing load*

JOSÉ ANTÓNIO MARTINS LUCAS CARDOSO

TPGD21 (4.5 week hours; 67.5 semester hours), TPGD23 (4.5 week hours; 67.5 semester hours)

SUSANA ISABEL MIGUENS CARRILHO

TPGN21 (4.5 week hours; 67.5 semester hours)

VÂNIA ALEXANDRA DOS SANTOS SIMÕES

TPGD22 (4.5 week hours; 67.5 semester hours)

4. Objetivos de aprendizagem

4.1. Objetivos de aprendizagem e a sua compatibilidade com o método de ensino (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes)

Tem como objetivo geral fornecer aos alunos chaves de compreensão dos princípios básicos do direito, nomeadamente:

- A empresa e do direito empresarial;
- Direito comercial e direito das sociedades comerciais;
- Direito do Trabalho.

4.2. *Learning objectives and their compatibility with the teaching method (knowledge, skills and competencies to be developed by students)*

Its general objective is to provide students with keys to understanding the basic principles of law, namely:

- Business and business law;
- Commercial law and the law of commercial companies;
- Labor law.

5. Conteúdos programáticos

5.1. Conteúdos

Programa:

1.   Introdução e Parte Geral

- 1.1   Noção e âmbito do Direito Empresarial.
- 1.2 - A Distinção como o Direito Comum ou Civil.
- 1.3   A Constituição da República Portuguesa:

1.4   O Conceito de Empreendedorismo e os limites da Lei.

2.   O Direito Comercial

- 2.1   A Qualificação do acto ou negócio como comercial.
- 2.2   O regime jurídico comercial: distinção com o direito civil.

2.3   Os Contratos Comerciais Especiais

2.4   As Obrigações Comerciais

2.5   Os Limites da Actividade Comercial

2.7   O Cumprimento das Obrigações Comerciais

2.8   Os Títulos Cambi rios

2.9   O Direito das Patentes e das Marcas

2.10   O contencioso comercial: no  es

3. A Empresa

3.1.   No  o de Empresa

3.2.   A No  o Jurídica de Empresa

3.3   A Concentra  o e a Coopera  o Inter-empresarial

3.4   A Joint-Venture, o agrupamento complementar de empresas e o agrupamento europeu de interesse económico

3.5   A Empresa como Objecto de Neg cios

3.6   A Extin  o da Empresa: remiss o

4. As Sociedade Comerciais

4.1   No  o

4.2   Os V rios Tipos Societ rios

4.3   As Rela  es de Coopera  o e Dom nio

4.4   A Ciss o e a Fusão

4.5   A Dissolução e Liquida  o

4.6   Os Processos de Recupera  o e Liquida  o das Empresas e Sociedades Comerciais

5.   O Direito Laboral e as Empresas

5.1   No  o de Trabalho por oposi  o  s realidades próximas

5.2   Empresa, empresário e empregador

5.3   A Constituição da Relação Laboral

5.4   Os Diferentes tipos de Contrato de Trabalho

5.5   As Vicissitudes do Contrato

5.6- A Cessação do Contrato

5.7 ¿ A Participação do Trabalhador no Funcionamento da Empresa

5.8 ¿ A Negociação Colectiva

5.2. Syllabus

Program:

1. - Introduction and General
1.1 - Concept and Scope of Business Law
1.2 - The Distinction as Commercial Law
1.3 - The Constitution of the Commercial Law
1.4 - The Concept of Entrepreneurship
2. - Commercial Law
2.1 - The Qualification of the Commercial Law
2.2 - The commercial legal regime
2.3 - Special Commercial Companies
2.4 - Commercial Obligations
2.5 - The Limits of Commercial Law
2.7 - Compliance with Commercial Law
2.8 - Foreign exchange security
2.9 - Patent and Trademark Law
2.10 - Commercial litigation
3. The Company
3.1. - Notion of Company
3.2. - The Legal Notion of Company
3.3 - Concentration and Integration
3.4 - The Joint-Venture, the European Economic Interest
3.5 - The Company as a Business
3.6 - The Extinction of the Company
4. Commercial companies
4.1 - Concept
4.2 - The Various Corporate Forms
4.3 - Cooperation and Domain
4.4 - Cession and Merger
4.5 - Dissolution and Liquidation
4.6 - The Recovery and Liquidation of Commercial Companies
5. - Labor Law and Companies
5.1 - Concept of Work as opposed to the Company, entrepreneur
5.2 - Company, entrepreneur
5.3 - The Constitution of the Company
5.4 - The Different Types of Companies
5.5 - The Vicissitudes of the Company
5.6- Termination of the Contract
5.7 - The Worker's Participation
5.8 - Collective Bargaining

6. Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos

6.1. Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objetivos de aprendizagem da unidade curricular

A compreensão dos conceitos básicos e essenciais relativos à actividade comercial e respectivo enquadramento legal será abordado na primeira parte.

A constituição e funcionamento da empresa será tratada na segunda parte do conteúdo programático.

As relações entre empregadores e trabalhadores será abordada na parte final do programa da UC.

6.2. *Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives*

The understanding of basic and essential concepts related to commercial activity and its legal framework will be addressed in the first part.

The constitution and operation of the company will be covered in the second part of the program content.

The relationships between employers and workers will be addressed in the final part of the course program.

7. Metodologias de ensino

7.1. Metodologias de ensino e de aprendizagem específicas da unidade curricular articuladas com o modelo pedagógico

1 - A apreensão pelos alunos dos conceitos essenciais e estruturantes do direito comercial, societário e laboral, em geral, mediante a participação em aulas expositivas e pela resolução de casos práticos também aula.

2 - Aos alunos será proposta a resolução de casos práticos, promovendo-se um estudo acompanhado.

3 - Os alunos deverão adquirir competências de análise, discussão relativos às matérias lecionadas.

7.2. *Teaching and learning methodologies specific to the curricular unit articulated with the pedagogical model*

1 - The students' grasp of the essential and structuring concepts of commercial, corporate, and labor law in general, through participation in lectures and by solving practical cases also during class.

2 - Students will be given the resolution of practical cases, promoting guided study.

3 - Students should acquire skills in analysis and discussion related to the subjects taught.

8. Avaliação

8.1 Avaliação

AVALIAÇÃO CONTINUA:

Em avaliação continua ocorrem três momentos de avaliação escritos: os dois primeiros correspondem a 35% da nota final, cada um e o terceiro a 20%. A participação nas aulas corresponde a 10% da nota final.

A nota igual ou inferior a 7 (sete) valores em cada um dos momentos de avaliação implica a reprovação em avaliação contínua.

EXAME:

A avaliação por exame, em qualquer época, será constituída por uma prova escrita cuja nota final deve ser igual ou superior a 10 (dez) valores.

8.2 Evaluation

CONTINUOUS ASSESSMENT:

In continuous assessment, there are three written assessment moments: the first two correspond to 35% of the final grade each, and the third to 20%. Participation in classes accounts for 10% of the final grade. A grade equal to or lower than 7 (seven) in any of the assessment moments results in failing the continuous assessment.

EXAM:

Assessment by exam, at any time, will consist of a written test whose final grade must be equal to or higher than 10 (ten).

9. Demonstração da coerência das metodologias

9.1. Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da Unidade Curricular

Através de aulas teórico-práticas pretende-se que os alunos possam apreender o fenómeno empresarial quanto aos seus aspectos jurídicos.

Desde a escolha do modelo empresarial, passando pelo tipo societário e as relações que se estabelecem entre empregadores e trabalhadores, pretende-se que os alunos adquiram competências e possam fazer uma análise crítica dos regimes legais.

9.2. Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes

Through theoretical and practical
From the choice of business law

10. Bibliografia de consulta/existência obrigatória

Bibliografia:

Principal

DIREITO COMERCIAL

- ABREU, Jorge Manuel Coutinho de ; MARTINS, Alexandre Soveral - Grupos de sociedades, aquisições tendentes ao domínio total. Coimbra : Almedina, 2003. 85 p. ISBN 972-40-1916-0
- ABREU, Jorge Manuel Coutinho de - Curso de Direito Comercial. Coimbra : Almedina, 1998. Vols . ISBN 972-40-1120-8. ISBN 972-40-1646-3. ISBN 972-40-1793-1. ISBN 972-40-2015
- ABREU, Jorge Manuel Coutinho de - Da empresarialidade : as empresas no Direito. Coimbra : Almedina, 1996. 403 p. . ISBN 972-40-0956-4
- ALBUQUERQUE, Pedro de - Direito de preferência dos sócios em aumentos de capital nas sociedades anónimas e por quotas. Coimbra : Almedina, 1993. 467 p. . ISBN 972- 40-0725-1
- ALMEIDA, António Pereira de - Sociedades comerciais. 3ª ed. aumentada e act. Coimbra : Coimbra Editora, 2003. 573 p. . ISBN 972-32-1145-9
- ANTUNES, José A. Engrácia - Direito das Sociedades Comerciais : perspectivas do seu ensino. Coimbra : Almedina, 2000. 166 p. . ISBN 972-40-1374-X
- ASCENSÃO, José de Oliveira - Direito Comercial . Lisboa : [Edição do autor], 1986-87. Vols.
- CAEIRO, António ; SERENS, Manuel Nogueira - Código Comercial. Código das sociedades comerciais : legislação complementar. 14ª ed. Coimbra : Almedina, 2002. 1393 p. . ISBN 972-40-1835-0
- CARDOSO, J. Pires - Noções de Direito Comercial. 14ª ed. Lisboa : Rei dos Livros, 2002. 434 p. . ISBN 972-51-1026-9
- CARDOSO, J. Pires - Noções de Direito Comercial. Lisboa : Rei dos Livros, 1984. 247 p.
- CASIMIRO, Sofia de Vasconcelos - A responsabilidade dos gerentes administrativos e directores pelas dívidas tributárias das sociedades comerciais. Coimbra : Almedina, 2000. 212 p. ISBN 972-40-14398
- CONGRESSO NACIONAL DE DIREITO DOS SEGUROS, 1, Lisboa, 2000 - Direito dos Seguros : memórias. Coimbra : Almedina, 2000. 276 p. ISBN 972-40-1391-X
- CORDEIRO, António Menezes - Manual de Direito Comercial. Coimbra : Almedina, 2003 - . Vols. ISBN 972-40-1495-9
- CORREIA, Luís Brito - Direito Comercial. Lisboa : Associação Académica da Faculdade de Direito de Lisboa, 1987-89. 3 Vols.
- CORREIA, Miguel J. A. Pupo - Direito Comercial. 8ª ed.. Lisboa : Ediforum, 2003. 690 p. ISBN 972-8035-61-6
- COSTA, F. Carvalho - Código comercial e legislação complementar. 11ª ed. Lisboa : Rei dos Livros, 2000. 769 p. ISBN 972-51-0937-6
- COSTA, F. Carvalho - Código comercial e legislação complementar. 12ª ed. Lisboa : Rei dos Livros, 2002. 729 p. ISBN 972-51-1001-3
- COSTA, Ricardo Alberto Santos - A sociedade por quotas unipessoal no Direito Português. Coimbra : Almedina, 2002. 798 p. ISBN 972-40-1696-X
- COSTA, F. Carvalho, compil. - Código comercial e legislação complementar. 13ª ed. Lisboa : Rei dos Livros, 2004. 850 p. ISBN 972-51-1056-0
- Direito da concorrência : Lei nº 18/2003, de 11 de Junho. Lisboa : Dislivro, 2003. 294 p. . ISBN 972-8604-76-9
- DOMINGUES, Paulo de Tarso, compil. - Código comercial e legislação conexa. Lisboa: Vislis, 2001. 819 p. . ISBN 972-52-0096-9

- FERNANDES, Luís A. Carvalho - Lições de Direito das Sucessões. 2ª ed.. Lisboa : Quid Juris, 2001. 560 p. ISBN 972-724-123-9
- FERRÃO FILHO, Abranches - Resumo de Direito Comercial. Lisboa : [s.n.], 1928. 107p.
- FURTADO, Jorge Henrique da Cruz Pinto - Curso de Direito das Sociedades. 5ª ed.. Coimbra : Almedina, 2004. 598 p. ISBN 972-40-2120-3
- FURTADO, Jorge Henrique da Cruz Pinto - Curso de Direito das Sociedades. 3ª ed. Coimbra : Almedina, 2000. 573 p. . ISBN 972-40-1309-X
- FURTADO, Jorge Henrique da Cruz Pinto - Curso de Direito das Sociedades. 4ª ed. Coimbra : Almedina, 2001. 593 p. ISBN 972-40-1447-9
- FURTADO, Jorge Henrique da Cruz Pinto - Disposições gerais do Código Comercial. Coimbra : Almedina, 1984. 381 p.
- GALGANO, Francesco - História do Direito Comercial. Lisboa : Signo, 1993. 193, [1] p.
- MAIA, Pedro ; RAMOS, Maria Elisabete ; MARTINS, Alexandre Soveral ; DOMINGUES, Paulo de Tarso - Estudos de Direito das Sociedades. 6ª ed. Coimbra: Almedina, 2003. 227 p. ISBN 972-40-19039
- MARTINEZ, Pedro Romano - Contratos comerciais [apontamentos]. 2ª ed. Cascais: Principia, 2003. 127 p. ISBN 972-8500-61-0
- MARTINS, Alexandre Soveral, compil. - Colectânea de Directivas Comunitárias sobre Direito das Sociedades. Coimbra : Fora do Texto, 1999. 93 p.
- MONTEIRO, António Pinto,, compil. - Contrato de agência : anotação ao Decreto-Lei nº 178/86 de 3 de Julho. 3ª ed.. Coimbra : Almedina, 1998. 150 p. ISBN 972-40-1054-6
- MATOS, Albino - Constituição de sociedades : teoria e prática, formulário. 4ª ed. Coimbra : Almedina, 1998. 378 p. ISBN 972-40-1064-3
- MATOS, Albino - Constituição de sociedades : teoria e prática, formulário. 5ª ed. Coimbra : Almedina, 2001. 381 p. ISBN 972-40-1497-5
- MENDES, José Maria - Sociedades por quotas e anónimas : aumento e redução de capital, cessão, divisão e unificação de quotas, fusão, mudança de sede e transformação
- NETO, Abílio - Código das sociedades comerciais : jurisprudência e doutrina. 2ª ed. Lisboa : Ediforum, 2003. 1085 p. . ISBN 972-8035-62-4
- NETO, Abílio - Código comercial, código das sociedades, legislação complementar : anotados. 15ª ed. Lisboa : EDIFORUM, 2002. 1159 p. . ISBN 972-8035-55-1
- NETO, Abílio - Contratos comerciais : legislação, doutrina e jurisprudência. 2ª ed. Lisboa : Ediforum, 2004. 630 p. ISBN 972-8035-66-7
- NETO, Abílio - Contratos comerciais : legislação, doutrina e jurisprudência. Lisboa : Ediforum, 2002. 464 p. ISBN 972-8035-56-X
- NETO, Aurora Silva - Legislação comercial. 18ª ed. Lisboa : Ediforum, 2003. 1302 p. ISBN 972-8035-60-8
- NETO, Aurora Silva, compil. - Legislação Comercial. 20ª ed. Lisboa : Ediforum, 2004. 1449 p. . ISBN 972-8035-71-3
- NETO, Aurora Silva, compil. - Legislação comercial. 21ª ed. Lisboa : Ediforum, 2006. XXXIX, 1516 p. ISBN 972-8035-80-2
- NUNES, Manuel Jacinto - De Roma a Maastricht. 2ª ed. Lisboa : Dom Quixote, 1998. 143 p. ISBN 972-20-1054-9
- OLAVO, Fernando - Direito Comercial . Coimbra : Coimbra Editora, 1977.
- OLIVEIRA, V. Cunha - Responsabilidade civil dos administradores e gerentes das sociedades comerciais. Lisboa : Vida Económica, 2001. 86 p. ISBN 972-788-035-5
- PEREIRA, Gil Fernandes - Código das sociedades comerciais. 4ª ed. Coimbra : [Edição do Autor], 2001. 413 p. ISBN 972-9286-26-4
- PEREIRA, Gil Fernandes - Código das sociedades comerciais. 4ª ed. Coimbra : [Edição do Autor], 2001. 413 p. ISBN 972-9286-26-4
- PEREIRA, Gil Fernandes, compil. - Código das Sociedades Comerciais. 5ª ed.. Coimbra : [Edição do Autor], 2005. 393 p. ISBN 972-9286-44-2
- PEREIRA, Gil Fernandes, compil. - Código das Sociedades Comerciais. 6ª ed.. Coimbra : [Edição do Autor], 2006. 457 p. ISBN 972-9286-47-7
- PITA, Manuel António - Direito comercial. 3ª ed. Lisboa : Inforfi, 1998. 219 p. ISBN 972-95431-6-X

- PORTUGAL. Leis, decretos etc. - Código comercial e legislação complementar. Lisboa: Universidade Católica, 1996. 690 p.+ CXVIII . ISBN 972-9430-88-8
- PORTUGAL. Leis, decretos etc. - Código da insolvência e da recuperação de empresas: aprovado pelo Decreto-Lei n.º 53/004, de 18 de Março. Lisboa : Dislivro, 2004. 560 p. ISBN 972-8604-97-1
- PORTUGAL. Leis, decretos etc. - Código da insolvência e da recuperação de empresas. Porto : Vida Económica, 2004. 266 p. ISBN 972-788-117-3
- PORTUGAL. Leis, decretos etc. - Código das Sociedades Comerciais 2006: republicado pelo Decreto-Lei n.º 76-A/2006, de 29 de Março. 4ª ed. Lisboa : Dislivro, 2006. 880 p. ISBN 972-8876-58-0. ISBN 978-972-8876-58-0
- PORTUGAL. Leis, decretos etc. - Código dos processos especiais de recuperação da empresa e da falência. 2ª ed. 1999. 283 p. ISBN 972-51-0849-3
- PORTUGAL. Leis, decretos, etc. - Legislação Comercial. 7ª ed. Porto : Almeida & Leitão, 2005. 653 p. ISBN 972-749-097-2
- PORTUGAL. Leis, decretos, etc. - Leis da insolvência e da recuperação das empresas. Coimbra : Almedina, 2004. 847 p. . ISBN 972-40-2194-7
- ROCHA, Isabel, compil. ; VIEIRA, Duarte Filipe, compil. - Comercial. 6ª ed. Porto : Porto Editora, 2003. 429 p. ISBN 972-0-01103-3
- RODRIGUES, José Alves, compil. - Código das Sociedades Comerciais. 11ª ed. Lisboa: Rei dos Livros, 2001. 863 p. ISBN 972-51-0962-7
- ROCHA, Isabel - Tratados de Nice ; Amsterdão; União Europeia. 2ª ed.. Lisboa :Porto Editora, 2002. 432 p. ISBN 972-0-01048-7
- RODRIGUES, Ilídio Duarte - A administração das sociedades por quotas e anónimas :organização e estatuto dos administradores. Lisboa : Petrony, 1990. 327 p. . ISBN 972-685-047-9
- RODRIGUES, José Alves - Código das sociedades comerciais. 12ª ed. Lisboa : Rei dos Livros, 2003. 882 p. ISBN 972-51-1033-1
- ROQUE, Ana - Direito Comercial : noções essenciais. Lisboa : Quid Juris, 2004. 190 p. ISBN 972-724-219-7
- SANTO, João Espírito - Sociedades por quotas e anónimas : vinculação : objecto social e representação plural. Coimbra : Almedina, 2000. 537 p. ISBN 972-40-1392-8
- VASCONCELOS, Joana - A cisão de sociedades. Lisboa : Universidade Católica, 2001. 302 p. ISBN 972-54-0020-8
- VASQUES, Sérgio - Os impostos especiais de consumo. Coimbra : Almedina, 2001. 412 p. ISBN 972-40-1511-4
- VENTURA, Raúl - Dissolução e liquidação de sociedades : comentário ao Código das Sociedades Comerciais. Coimbra : Almedina, 1993. 522 p. ISBN 972-40-0150-4
- VENTURA, Raúl - Sociedades por quotas : comentário ao Código das Sociedades Comerciais. Coimbra : Almedina, 1996. 2 vols. ISBN 972-40-0563-1
- VENTURA, Raúl - Fusão, cisão, transformação das sociedades : comentário ao Código de Sociedades Comerciais. Coimbra : Almedina, 1990. 645 p. ISBN 972-40-0605-0

11. Observações

11.1. Observações

11.2. Observations
