

1. Caracterização da Unidade Curricular

1.1. Designação da Unidade Curricular

1.1.1. Designação

Contratos Comerciais

Curso(s):

Comércio e Negócios Internacionais (P.L.)

1.1.2. Designation

Business Contracts

Course(s):

Degree in International Business

1.2. Sigla da área científica em que se insere

1.2.1. Sigla da área científica

D

1.2.2. Scientific area's acronym

D

1.3. Duração da Unidade Curricular

1.3.1. Duração

Semestral

1.3.2. Duration

Semestral

1.4. Total de horas de trabalho

1.4.1. Horas de trabalho

Horas de Trabalho: 0108:00

1.4.2. Working hours

Working hours: 0108:00

1.5. Total de horas de contacto

1.5.1. Horas de contacto

(T) Teóricas:	0000:00	(TC) Trabalho de Campo:	0000:00
(TP) Teórico-Práticas:	0045:00	(OT) Orientação Tutorial:	0000:00
(P) Práticas:	0030:00	(E) Estágio:	0000:00
(PL) Práticas Laboratoriais:	0000:00	(O) Outras:	0005:00
(S) Seminário:	0000:00		
Horas Contacto:	0080:00		

1.5.2. Contact hours

(T) Theoretical:	0000:00	(TC) Field Work:	0000:00
(TP) Theoretical-practical:	0045:00	(OT) Tutorial Guidance:	0000:00
(P) Practical:	0030:00	(E) Internship:	0000:00
(PL) Laboratory practices:	0000:00	(O) Other:	0005:00
(S) Seminar:	0000:00		
Contact Hours:	0080:00		

1.6. ECTS

4

1.7. Observações

1.7.1. Observações

NA

1.7.2. Comments

NA

2. Docente responsável e respetiva carga letiva na Unidade Curricular

2.1. Docente responsável e carga letiva (preencher o nome completo)

CARLOS MANUEL DA SILVA NUNES
Sem carga letiva

2.2. Responsible academic staff member and lecturing load (fill in the full name)

CARLOS MANUEL DA SILVA NUNES
No lecturing load

3. Outros docentes e respetivas cargas letivas na Unidade Curricular

3.1. Outros docentes e respetivas carga letivas

HELENA PAULA MAGALHÃES BOLINA

TPCNIN51 (3 horas semanais; 45 horas semestrais), TPCNIN52 (3 horas semanais; 45 horas semestrais)

3.2. *Other academic staff and lecturing load*

HELENA PAULA MAGALHÃES BOLINA

TPCNIN51 (3 week hours; 45 semester hours), TPCNIN52 (3 week hours; 45 semester hours)

4. Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes)

4.1. Objetivos de aprendizagem

Esta unidade curricular tem por objectivo fornecer os conhecimentos essenciais à compreensão do Direito como realidade diária no Comércio Internacional. Estudando as normas provenientes das várias fontes de Direito, a nível nacional e internacional, e assim saber o enquadramento geral de cada operação, é possível ao profissional saber qual regime jurídico aplicável. Conhecendo o regime geral aplicável, poderá, então, escolher os contratos adequados às várias fases do processo internacional, de acordo com o objecto da transacção. Eleito esse contrato, é mister que saiba distinguir entre a fase da negociação, os elementos essenciais do contrato, as garantias e a conclusão desse mesmo contrato. Neste aspecto, o Aluno deverá ter especial cuidado com os termos internacionalmente fixados e que, em si, já têm um significado jurídico. O Aluno deverá conseguir fixar cada conceito, o regime jurídico associado a cada conceito, bem como distinguir as figuras próximas.

4.2. *Learning outcomes of the curricular unit*

This course aims to provide students with legal tools related to the daily activity in International Trade. Studying the rules from the various sources of national and international law, students will understand the legal framework of each operation, being possible for them to know the relevant legal regime. Being able to select the applicable legal regime, students will then choose the appropriate contracts for the various stages of the international process, according to the relevant transaction. Once the contract type is selected, it is expected that students be able to distinguish between the negotiation phase, the essential elements of the contract, the guarantees, and the conclusion of that relevant contract. In this regard, students must be especially careful with the legal terms of each contract, which, in turn, have a legal meaning. Students must be able to understand each concept, the legal regime associated with each concept, as well as distinguish the nearby institutions.

5. Conteúdos programáticos

5.1. Conteúdos

I - Ideia Geral do Direito aplicada ao Comércio

1. O Homem e o Mercado

II - As Fontes do Direito aplicadas ao Comércio Internacional

2. A Constituição
3. Os Tratados Internacionais
4. O Direito Nacional

III - Os Contratos Internacionais

5. O Contrato como *lex inter partes*
6. A Lei dos Mercadores (*lex mercatoria*)
- 7 Os Contratos Internacionais em Especial
8. O Contrato de Compra e Venda Internacional
9. Contratos de distribuição
- 10 O Contrato de Transporte
11. O Contrato de Seguro
12. Contratos de financiamento
13. O Desenvolvimento de actividades locais
14. A Resolução de Conflitos

5.2. *Syllabus*

I - General idea of law applied to trade

1. The Person and the Market

II- The Sources of Law applied to International Trade

2. The Constitution

3. International treaties

4. National law

III International Contracts

5. The Contract as a lex inter parts

6. The Merchants Law (*lex mercatoria*)

7 International Contracts in Special

8. The International Purchase and Sale Agreement

9. Distribution contracts

10 The Transport Contract

11. The Insurance Contract

12. Financing contracts

13. Development of local activities

14. Conflict Resolution

6.2. *Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives*

The contents of the course, presented in a macro way, are closely linked to its objective because it is expected for the student to be able to understand the various sources of law and the respective contracts, from an international point of view, in order to be able to identify the relevant applicable legal regimes to each contract. To do this, it is necessary for the student to understand the dynamics and all the tools that are at the disposal of the merchant in an international market scenario.

7. Metodologias de ensino (avaliação incluída)

7.1. Metodologias de ensino (avaliação incluída)

a) - Avaliação contínua, compreende a realização de 2 testes e um caso prático em regime de exposição, nos seguintes termos:

- Dois testes escritos (40% + 40%) e um trabalho escrito com eventual apresentação (20%). Em cada um dos testes o aluno não pode obter uma classificação inferior a 7 valores, sob pena de passar para o regime de sujeição a exame final.

- Datas: a definir de acordo com a orientação do Director de Curso, mas em princípio primeira semana de Novembro e a segunda de Dezembro.

b) - Exame Final

- Há ainda a possibilidade de a avaliação ser realizada através de prova escrita de exame valendo 100%.

7.2. Teaching methodologies (including evaluation)

a) - Continuous assessment, including:
- Two written tests (40% + 40%)
- Dates: to be defined according to the course director
b) - Final Exam
- There is also the possibility of a written exam worth 100%.

8. Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da Unidade Curricular

8.1. Demonstração da coerência das metodologias

É dada forte ênfase à componente prática, com a realização de vários trabalhos em aula. Os casos práticos irão permitir, aos alunos, complementar os conhecimentos teórico-práticos adquiridos em aula.

8.2. Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes

A strong emphasis is placed on the practical component, with the realization of several assignments in class. The practical cases will allow students to complement the theoretical-practical knowledge acquired in class.

9. Bibliografia de consulta/existência obrigatória

Bibliografia

Lima Pinheiro, Direito comercial internacional, Almedina, Coimbra
Pestana de Vasconcelos, O contrato de franquia (franchising), Almedina, Coimbra
Pestana de Vasconcelos, Dos contratos de cessão financeira (factoring), Universidade de Coimbra/Coimbra Editora
Pestana de Vasconcelos, O contrato de cessão financeira ou factoring no comércio internacional.
Pestana de Vasconcelos, Algumas notas para uma análise comparada dos requisitos de patenteabilidade nos direitos europeu - CPE - (e português - CPI) e dos Estados Unidos.
Menezes Cordeiro, Manual de Direito bancário, Almedina, Coimbra
Leitão Marques, Um curso de direito da concorrência, Coimbra Editora, Coimbra
Apontamentos elaborados pelo docente que serão depois disponibilizados aos estudantes.

Bibliografia Complementar

Pestana de Vasconcelos, Os sistemas de concessão do direito de patente e o valor económico das patentes.
Romano Martinez, Contratos comerciais, Principia, Cascais

Sítios da Internet :

<http://www.iccwbo.org/incoterms/>

<http://www.iccwbo.org/Incoterms/index.html?id=40772>

<http://www.iccbooks.com/Product/ProductInfo.aspx?id=653>

Legislação

- Será providenciada à medida que as aulas forem progredindo, uma vez que não existe, de momento, uma publicação que abranja, na totalidade, esta matéria.