ISCAL EST. 1759

AOS MELHORES ALUNOS

"Enriquecimento Curricular"

Síntese

- a) Unidades Curriculares envolvidas:
 - 1. Análise Económica e Financeira
 - 1.1. Contabilidade Ramo Contabilidade: 2 Turmas/Turno;
 - 1.2. Contabilidade Ramo Fiscalidade: 2 Turmas /Turno;
 - 2. Avaliação de Projectos de Investimento
 - 2.1. Gestão: 2 Turmas/Turno;
 - 2.2. Comercio e Negócios Internacionais: 1 Turmas/Turno;
 - 3. Avaliação de Empresas e Investimentos Reais
 - 3.1. Finanças Empresariais: 2 Turmas/Turno;
- b) Estas experiências de enriquecimento curricular incluem:
- 1.1. *MasterClasses*: aulas eminentemente práticas sobre temáticas não aprofundadas no âmbito dos programas dos planos de estudos de 1º Ciclo. Ministradas a grupos de 3 a 5 alunos com colaboração de alunos de 2º Ciclo.
- 1.2. Seminários sessões no sentido de despertar a atenção para temas não abordados no âmbito do 1º Ciclo, com a colaboração de personalidades da nossa sociedade das Ordens Profissionais e Multinacionais na discussão de temáticas e partilha de visões.
- c) Mecânica de Funcionamento:

Destina-se a um universo de cerca de 70 alunos (cerca de 34 turmas / 2 alunos por turma) com as melhores notas de avaliação continua não arredondadas. Serão selecionados de cada turno o equivalente a 2 alunos por turma por unidade curricular, não podendo o mesmo aluno selecionado 2 vezes, originado os seguintes totais:

1. Diurno

Curso	Turmas Existentes	Alunos Selecionados
Finanças Empresariais	2	4
Contabilidade – Ramo Contabilidade	2	4
Contabilidade – Ramo Fiscalidade	2	4
Gestão	2	4
Comercio e Negócios Internacionais	0	0
Total	8	16

2. Pós-Laboral

Curso	Turmas Existentes	Alunos Selecionados
Finanças Empresariais	1	2
Contabilidade – Ramo Contabilidade	2	4
Contabilidade – Ramo Fiscalidade	2	4
Gestão	2	4
Comercio e Negócios Internacionais	2	4
Total	9	18

3. Global

Total Geral	17	34

Citérios de desempate:

- a) 1º: número de trabalhos de casa e outras actividades realizadas;
- b) 2º: nota não arredondada do último teste.

d) Operacionalização:

Realização de sessão de apresentação onde os alunos conhecerão todo o projecto - 11 de Julho.

Seguidamente os alunos serão divididos em grupos pelo que serão agendadas as várias sessões de visitas - início de setembro, junto ao ano lectivo seguinte.

Sessão de encerramento - em data a agendar na semana seguinte ao términus das actividades.

e) Parceiros Envolvidos:

1. MasterClasse

- 1.1. Avaliação de Empresas e Criação de Valor: Prof. Cândido Peres
- 1.2. Excel de Apoio á Decisão: Prof. Domingos Cristovão

2. Seminários Previstos:

- 2.1. Prof. Catarina Carvalho: A Legibilidade e o Relato não Financeiro
- 2.2. Prof. Cristina Pedro: Incentivos comunitários às empresas e ao empreendedorismo O Plano de Recuperação e Resiliência e o Programa Regional Lisboa 2030
- 2.3. Prof. João Geraldes, 2B-On: A Importância do Date Science para os Negócios
- 2.4. Prof. Mário Antão: Gestão Estratégica do Sector Energético
- 2.5. Prof. Paula Tavares de Carvalho: "East meets West" A Cultura, o "Ikigai", a Negociação e a Gestão: O Caso Toyota.
- 2.6. Dr.ª Carla Rebelo, Adecco, Diretora Mundial do negocio de recrutamento permanente: Lideres estrategicamente preparados
- 2.7. Dr. Cesar Brito, Gespoc: Desafios de Carreira
- 2.8. Dr. Hugo Maia, HM Finance: Desafios Actuais na Gestão de um Escritório de Contabilidade
- 2.9. Dr. José Campos, Companhia de Seguros Fidelidade: Os Seguros e a Mediação
- 2.10. Dr.ª Maria João de Figueiredo, Ciphra: Comunicação na Liderança
- 2.11. Dr.ª Mariana Marques, Mestranda: O Dilema dos Mestrados
- 2.12. Dr.ª Sofia Geraldes, Multicare Seguros de Saude: Estatística e Monitorização (Clínica) numa Seguradora
- 2.13. Dr.ª Vânia Cruz Ferreira, Companhia de Seguros Fidelidade: Das finanças à Agilidade